Лидеры
искусственного
интеллекта

Агентизация рынка грузоперевозок

# ЗАЯВКА
# ПРЕМИЯ КОМПАНИЯМ

ООО ИА «АВТОТРАНСИНФО» (ATI.SU)
Номинация «Агентный ИИ» · сентябрь 2026

# СОДЕРЖАНИЕ


1. Введение 3

2. Описание проекта (проблема и решение) 4

3. Применяемые технологии ИИ 7

4. Эффекты ИИ-решения (достигнутые или потенциальные) 8

5. Потенциал масштабируемости проекта 11

6. Инновационность решения 12

7. Кооперация и партнерство (исследовательские центры, стартапы) 13

8. Вклад в развитие AI сообщества 14

9. Приложение (дополнительная информация) 15

# Введение

ATI.SU: около 20 млн грузов в месяц по оценке компании. Проект работает в тестовой среде.

**ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ**

## 20 тыс.

**ежемесячно активных фирм к концу 2026 года**

План компании. В расчёте каждая фирма передаёт агентам в среднем 10 уникальных отправок в месяц. Это допущение для пилота.

**КОММЕРЧЕСКИЙ СЦЕНАРИЙ**

## 10 %

**экономии на объединённой отправке**

Предполагаем, что 20% отправок исполняются в совместных рейсах. Экономия на всём обработанном объёме составляет 2% до комиссии.

**ГОДОВОЙ ПОТЕНЦИАЛ И РЕЗУЛЬТАТ ТЕСТА**

**1,68 млрд ₽**
экономии за полный год на целевом масштабе

**480 тыс.**
отправок в совместных рейсах за год, прогноз

**144 тыс. ч**
высвобождённого времени за год, прогноз

**2 мин 41 с**
цикл тестовой сделки до платежа в эмуляторе

# Как попутным грузам найти друг друга

Машины можно загрузить полнее, если грузы найдут друг друга и договорятся о цене.

### Найти попутчика

Попутчика нужно искать по всей бирже сразу по шести условиям: направление, место в кузове, вес, объём, время погрузки и отдых водителя.

**Человек успевает обзвонить нескольких знакомых, агент — всю биржу.**

### Поделить общий счёт

Когда попутчики нашлись, нужно договориться, кто сколько платит. Сделка складывается, когда деление выгодно каждому.

**Агент находит такое деление** и показывает его участникам до сделки.

**Первое берёт на себя агент, второе — математика честного деления. Поэтому в решении две части.**

# Что делает агент

В тестовой среде агент ведёт задачу от поиска перевозчика до платежа через эмулятор.

### 1 · Находит перевозчика и попутчиков

Понимает задачу и получает ориентир цены через данные биржи и тендер.

Договаривается с доступными агентами перевозчиков и ищет совместимые отправки.

### 2 · Собирает общий рейс

Проверяет место, вес, объём и сроки грузов.

В модели возможны рейсы с тремя и более отправителями. Состав реального пула определит пилот.

### 3 · Делит счёт, выгодный каждому

Проверяет, существует ли деление, при котором участникам выгодно остаться вместе.

Если устойчивого деления нет, показывает альтернативу и условия согласования.

Прогноз: 10% экономии и 30 минут высвобождённого времени на объединённую отправку. На остальных попытках заложены дополнительные 3 минуты проверки. Коммерческий эффект требует замера.

# Тестовая сделка за 2 минуты 41 секунду

Лидеры искусственного интеллекта

Испытание 21.09.2026, Москва — Петербург. Тестовые компании, платёжный эмулятор.

### 1 · Задача и тендер

Человек пишет обычными словами: отвезти 5 паллет к сроку. Отдельно, сборным грузом у перевозчика, это стоит 25 750 ₽.

**Агент проводит тендер** среди ИИ-агентов перевозчиков: лучшая цена целой машины — 97 500 ₽.

### 2 · Попутчики

В рейс входят ещё трое тестовых отправителей — состав испытания задан заранее. Только тогда агент принимает предложение перевозчика: машину оплачивают вчетвером.

**Доля нашей тестовой компании — 12 228 ₽ вместо 25 750 ₽**: на 52,5 % меньше.

### 3 · Платёж

Сумма выше лимита агента в 10 000 ₽. Агент готовит платёжное поручение человеку.

После подписи эмулятор исполняет платёж. Сеть записывает сделку в общий журнал.

Весь тестовый цикл занимает 2 минуты 41 секунду, работа агентов занимает около минуты. Этот прогон подтверждает механику, но не измеряет экономию на коммерческих перевозках.

# Как устроен агент

Агенты — GigaCowork, сделки — GigaNetwork, модель — GigaChat, вычисления — Cloud.ru.

### Сам выбирает действия

Получает задачу обычными словами и сам решает, что делать дальше: узнать цену, проверить груз, посчитать доли, подготовить платёж.

Данные биржи берёт через MCP-коннектор ATI.SU — открытый вход биржи для ИИ-агентов.

### Договаривается с агентами других компаний

Запрос цены, предложение, сделка — напрямую между агентами разных компаний в сети GigaNetwork.

**Каждая реплика записана**: видно, кто что предложил и почему.

### Действует в пределах полномочий

Компания задаёт полномочия и лимит суммы. В тестовом контуре агент инициирует оплату в пределах лимита.

Платёж сверх лимита подписывает человек.

В тестовом контуре 18 компаний, 4 направления и 4 роли: отправитель, экспедитор, заказчик машины и перевозчик. Роль перевозчика пока без сделок в сети. Заявленные 96% автономных действий относятся к тестовому сценарию. За человеком остаются контроль участников и платёж сверх лимита.

# Эффект на одну отправку

Допущения коммерческого прогноза. Частоту объединений и экономию проверит пилот.

**10 %**

**экономии на объединённой отправке**

до комиссии платформы. При комиссии 10% экономии клиент сохраняет 9% стоимости

**3 500 ₽**

**экономии на успешную отправку**

35 000 ₽ × 10%

**20 %**

**отправок исполняются совместно**

остальным транспортную экономию не начисляем. На всём объёме экономия 2%

**30 минут**

**экономии времени при успехе**

при неуспехе учитываем дополнительные 3 минуты проверки

### Основание цены

35 тыс. ₽ за отдельную отправку взяты из примеров проекта. Это не средняя ставка ATI.SU. В пилоте нужны сопоставимые грузы, сроки и качество перевозки.

### Полная стоимость рейса

Экономия должна учитывать дополнительные адреса, погрузки, простой и срывы. Комиссию вычитаем отдельно. Одну отправку считаем один раз.

### Граница модели

В модели разработчика экономия 28,2% на 100 тыс. синтетических наборов. В коммерческом прогнозе использованы отдельные допущения: 20% объединений и 10% экономии.

# Что получает владелец фуры

Агент проверяет экономику рейса для перевозчика. Доходность на живых заказах ещё предстоит измерить.

## Рейс

**из совместимых партий**

объединение спроса даёт заказ на машину. Число рейсов зависит от состава пула

## Маржа

**с учётом всех затрат**

агент учитывает пробег, дополнительные адреса, простой и стоимость отсрочки

## Контроль

**условий и лимитов**

перевозчик задаёт ограничения. Агент проверяет выгоду перед принятием заказа

## ЭТрН

**электронная накладная**

оплата по подписи планируется. Интеграции пока нет. Финансовый эффект в прогноз не включён

### Что проверим в пилоте

Выручку и маржу за час работы машины. Сопоставим общий рейс с доступным отдельным заказом на том же направлении.

### Цена дополнительных адресов

Учтём дополнительные километры, погрузки и ожидание. Выгода отправителя не должна возникать за счёт скрытого убытка перевозчика.

### Условия масштабирования

Нужны тестовые перевозчики с отдельными идентификаторами и каталогами услуг. Затем проверим исполнение реальных рейсов и достаточность тарифа.

# Эффект на целевом масштабе

Прогноз за полный год при 20 тыс. активных фирм в месяц. Это не результат 2026 года.

**1,68 млрд ₽**
**транспортной экономии**

1,512 млрд ₽ остаётся клиентам после условной комиссии 10% экономии

**168 млн ₽**
**комиссионного дохода**

до расходов и доли партнёров. Тариф пока не утверждён

**144 тыс. ч**
**высвобождённого времени**

480 тыс. успехов × 30 минут минус 1,92 млн остальных попыток × 3 минуты

**2,4 млн**
**уникальных отправок**

за год, из них 480 тыс. в совместных рейсах. Это отправки, а не число машин

Расчёт: 20 000 фирм × 10 отправок в месяц × 12 × 20% объединений × 35 000 ₽ × 10% экономии = 1,68 млрд ₽.

Все коэффициенты, кроме целевой аудитории, требуют проверки на пилоте. Время не пересчитываем в рубли. Экономию от ЭТрН и ускорения платежей не включаем.

# Потенциал масштабируемости

Цель к концу 2026 года: минимум 20 тыс. ежемесячно активных фирм. Это плановый охват.

### Внутри отрасли

Целевой поток проекта: 200 тыс. уникальных отправок в месяц.

Подходят направления с совместимыми грузами, сроками и подтверждённой экономией.

### За пределами логистики

Совместные закупки и аренда складов также требуют распределения общего счёта.

Для переноса нужны собственные данные, ограничения и проверка экономики.

### Технологически

GigaCowork, GigaNetwork и инфраструктура Cloud.ru.

Нагрузочный тест должен подтвердить пропускную способность и бюджет моделей на целевом объёме.

Общий поток ATI.SU оценивается компанией в 20 млн грузов в месяц. Перед сравнением с объёмом проекта нужно исключить повторные публикации и согласовать единицы учёта.

# Инновационность решения

Агентные переговоры и проверяемый расчёт совместного рейса в тестовой среде.

### Переговоры между агентами

Агент договаривается с агентом другой компании и фиксирует условия.

В тестовом контуре цикл завершается платёжным эмулятором в пределах заданных полномочий.

### Трое и больше в одной машине

Для трёх и более отправителей нужен расчёт выгоды всего пула.

В синтетической модели такие объединения дают почти вдвое больше выгоды, чем пары. Это не замер рынка.

### Деление, выгодное каждому

Обычно общий счёт делят по договорённости, и кто-то чувствует себя обделённым.

**Где такое деление существует, каждому выгоднее ехать всем вместе, чем одному или в меньшей компании**, — и каждый может пересчитать это сам.

Результат синтетической модели: расчёт по маршруту находит устойчивое деление в 47% наборов против 16% при расчёте по паллетам. Коммерческую результативность проверит пилот.

# Кооперация и партнёрство

Проект трёх сторон: рынок, платформа для агентов и вычисления.

### ATI.SU · заявитель

ATI.SU предоставляет контекст заказа, маршрута и участников. Поток площадки оценивается компанией в 20 млн грузов в месяц.

Для работы агентов используются ИИ-сервисы и MCP-коннектор ATI.SU.

### GigaNetwork · сеть сделок между агентами

Сеть поддерживает переговоры и фиксацию сделок между агентами компаний.

Текущий прогон использует тестовые реквизиты и платёжный эмулятор. Лимиты задаёт компания.

### GigaCowork · платформа агентов

**Здесь агент понимает задачу обычными словами и сам выбирает, что делать.**

Шаги агента не нужно программировать заранее.

Cloud.ru предоставляет вычисления и инфраструктуру. Команда GigaNetwork рассмотрела материалы. Независимого подтверждения коммерческого эффекта пока нет.

# Вклад в развитие AI-сообщества

Проект публично представляется впервые. Участие ATI.SU в интервью ТАСС согласовано.

### Открытая методика

Описание методики: как считаем, при каких условиях и где метод работает.

Правило деления открыто: любой может проверить его и применить у себя.

### Находки для платформы

Четыре предложения по улучшению сети, найденные в испытаниях, подготовлены для команды GigaNetwork.

Каждая описана так, что её можно воспроизвести.

### Где метод выгоднее всего

Публикуем условия применимости и ограничения расчёта.

Включение текущего проекта в интервью ТАСС обсуждается. Публикация пока не состоялась.

# Бюджет и окупаемость

Первые 12 месяцев от начала доработки: 3 месяца подготовки и 9 месяцев эксплуатации.

| Показатель | Сценарная оценка |
|---|---|
| Команда и инфраструктура | 2,65 млн ₽/мес. |
| Подготовка к запуску, 3 месяца | 7,95 млн ₽ |
| Все расходы за первые 12 месяцев | 31,8 млн ₽ |
| Комиссионный доход за этот период | 47,25 млн ₽ |
| Результат после указанных расходов | 15,45 млн ₽ |

**ROI ≈49% за год** **Окупаемость ≈10 месяцев** **Финансирование ≈11 млн ₽**

Объём линейно растёт до целевого за 12 месяцев после запуска. Бюджет неизменен, вся комиссия остаётся проекту. Налоги, дополнительные расходы и доля партнёров не учтены.

# Подготовка коммерческого запуска

Лидеры искусственного интеллекта

Плановый срок подготовки: 3 месяца. Далее пилот и постепенный рост платного объёма.

### Общий платёж всех участников

Общий платёж считается оплаченным, когда заплатили все. Сейчас каждый платит свою долю отдельно.

### Продажа мест в рейсе

Агент будет не только покупать, но и продавать места в рейсе: это полностью откроет роли перевозчика и экспедитора.

### Оплата по ЭТрН

Планируем читать статусы титулов и связать подпись с оплатой. Интеграции пока нет, способ получения событий предстоит согласовать.

### Реестры и живой индекс

Актуальные ставки и проверка партнёров должны заменить фиксированные цены модели. Подключения проверим на коммерческом сценарии.

Приёмка пилота: уникальные отправки, доля исполненных объединений, экономия с учётом всех затрат, время сотрудников и собираемость комиссии.

Нагрузочный тест проверит бюджет моделей и оборудования NVIDIA RTX 6000. Совместный платёж, продажа мест и интеграция ЭТрН требуют отдельной приёмки. Плановый охват сам по себе не подтверждает коммерческий эффект.